

Der Messeplatz Essen gehört mit 55 Messen und Ausstellungen, davon zehn Leitmessen, zu den Top-Ten-Messestandorten Deutschlands. Ein attraktiver Mix aus internationalen, nationalen und regionalen Fach- sowie Verbrauchermessen zieht jährlich rund 1,5 Millionen Besucher an. Direkt an die Messe angeschlossen erweitert das Congress Center Essen das Veranstaltungsportfolio um Symposien, Tagungen und vielfältige Firmenevents. Die Grugahalle rundet die bemerkenswerte Veranstaltungsvielfalt am Standort Essen ab. Hier finden Shows internationaler Stars, große Sportveranstaltungen und herausragende Konzerte statt.

Wir suchen an unserem Standort in Essen in Vollzeit für unseren Geschäftsbereich Vertrieb einen

Account Manager/Sales Manager Messevertrieb (m | w | d)

Diese Stelle ist zunächst für 2 Jahre befristet, es besteht die Option auf Übernahme.

Für diese Position wünschen wir uns eine kommunikationsstarke, abschlussorientierte Person, die einerseits über die Kaltakquise neue Kunden gewinnt, aber auch durch kompetente Beratung und individuelle Betreuung Kunden langfristig binden kann.

IHRE AUFGABEN

- Sie gewinnen telefonisch und schriftlich Bestands- und Neukunden als Aussteller für unsere Messen und verkaufen aktiv Ausstellungsflächen, Werbeleistungen und weitere Dienstleistungen rund um den Messeauftritt
- Sie erstellen und kalkulieren für unsere Kunden individuelle Angebote inkl. der Aufplanung und Platzierung des Messestandes
- Sie betreuen unsere Kunden, Servicepartner und Fremdpersonal bei allen Fragen und Anliegen rund um den Messeauftritt, etablieren und pflegen langfristige Geschäftsbeziehungen und stellen dabei stets eine hohe Servicequalität sicher
- Im Rahmen Ihrer Aufgaben besuchen Sie Kunden vor Ort sowie andere Messen im In- und Ausland
- Sie arbeiten eng mit unserem Vertriebsinnendienst zusammen, pflegen Daten in unserem CRM-System und erstellen Reportings

SIE BRINGEN MIT

- Ein abgeschlossenes Studium im Bereich Betriebswirtschaft/Veranstaltungsorganisation/Event-, Messe- und Kongresswirtschaft bzw. alternativ eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Erste Berufserfahrung im Vertrieb, idealerweise durch Mitarbeit bei einer Messegesellschaft, Quereinsteiger mit anderweitiger Vertriebs Erfahrung sind ebenfalls willkommen
- Ein großes Verhandlungsgeschick zeichnet Sie aus, Sie sind souverän im Umgang mit unseren Kunden und im hohen Maße dienstleistungs- und serviceorientiert
- Sie verfügen über ein aufgeschlossenes und proaktives Auftreten sowie eine strukturierte und eigenständige Arbeitsweise
- Sie sind kontaktstark und kommunizieren überzeugend – in Deutsch und in Englisch, weitere Sprachen sind von Vorteil
- Sie wenden die gängigen MS Office-Programme routiniert an und konnten bereits Erfahrung in der Nutzung von CRM Systemen sammeln
- Sie sind flexibel in der Gestaltung der Arbeitszeiten und bringen die Bereitschaft zu Wochenenddiensten und eine gewisse Reisebereitschaft mit

WIR BIETEN IHNEN

- Einen modern ausgestatteten, sicheren Arbeitsplatz und interessante Aufgaben in einem abwechslungsreichen, internationalen Umfeld
- Eine attraktive Vergütung nach dem Tarifvertrag des öffentlichen Dienstes (TVöD VKA) zzgl. einer leistungsorientierten Prämie sowie einer Jahressonderzahlung
- Fachliche und persönliche Entwicklungsperspektiven, z.B. durch regelmäßige Feedbackgespräche und Weiterbildungsmöglichkeiten
- 30 Tage Urlaub bei einer Vollzeitstelle (39 Std./Woche)
- Verschiedene bezuschusste Sozialleistungen wie z.B. eine betriebliche Altersversorgung, eine Zusatzkrankenversicherung, vermögenswirksame Leistungen etc.
- Diverse Mitarbeiterangebote, z.B. Vergünstigungen u.a. im Veranstaltungs- und Kultur-Bereich, Shopping-Angebote, ein Firmenticket für den ÖPNV, einen kostenfreien Parkplatz auf unserem Gelände etc.
- Ein kollegiales Miteinander und viele gemeinsame Aktivitäten

Wir haben Sie überzeugt? Senden Sie und gern Ihre Bewerbung inkl. Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin per E-Mail an bewerbung@messe-essen.de. Wir freuen uns auf Sie!

Ihre Ansprechpartnerin:
Veronika Heiker
Referentin Personal
Telefon: 0201 7244-496

Die Datenschutzhinweise der Messe Essen GmbH können Sie unter <https://www.messe-essen.de/datenschutz> einsehen.

WWW.MESSE-ESSEN.DE

ALTENPFLEGE | BABINI | BAUMESSE | BEIJING ESSEN WELDING & CUTTING | CABLE CAR WORLD | COMPOUNDING WORLD EXPO | CUTTING WORLD | DCONEX | DEUTSCHER FÜRSORGETAG | DIGITAL FUTURECONGRESS | DIKOMM | E-WORLD ENERGY & WATER | EQUITANA | ESSEN MOTOR SHOW | EUROPÄISCHE TAXIMESSE | EUROPEAN BRIDAL WEEK | FAHRRAD ESSEN | GLOW BY DM | GREEN STEEL WORLD | HOCHZEITSMESSE ESSEN | HORTIFLOREXPO IPM | HÜTTENTAG | HYDROGEN TECH WORLD | HYROX | IBRA | INDIA ESSEN WELDING & CUTTING | INFRATECH | INTERAERIAL SOLUTIONS | INTERGEO | IPM ESSEN | IPM SUMMER EDITION | KREATIV.ESSEN | LUBRICANT EXPO | METPACK | MODE HEIM HANDWERK | MÓLO | NRW – DAS BESTE AUS DER REGION | ORNAMENTAL PLANTS & FLOWERS MÉXICO | PLASTICS EXTRUSION WORLD EXPO | PLASTICS RECYCLING WORLD EXPO | POLYMER TESTING WORLD EXPO | PV LIVE! | REISE + CAMPING | SCHWEISSEN & SCHNEIDEN | SECURITY ESSEN | SHK ESSEN | SMART CITY SOLUTIONS | SPIEL | TANKSTELLE & MITTELSTAND | TECHNO-CLASSICA ESSEN | THE BEARING SHOW | TI-EXPO | URLAUBSTRÄUME | WFX – WORLD FITNESS EXPERIENCE