

Einer der Top 10 Messestandorte in Deutschland. Das sind wir – die MESSE ESSEN GmbH! Mit kreativen Köpfen, handwerklichem Geschick und ganz viel Leidenschaft bieten wir mit unseren 55 Messen und Ausstellungen einen attraktiven Mix aus internationalen, nationalen und regionalen Fach- sowie Verbrauchermessen. Vom inspirierenden Firmenevent in unserem Congress Center bis zur spektakulären Show in der Grugahalle – bei uns ist immer etwas los.

Hingabe, Tatendrang und mehrfach ausgezeichneter Service prägen unseren Messestandort. So bringen wir Menschen zusammen und schaffen Begeisterung.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir einen

# Sales Manager Messevertrieb (m|w|d)

Für diese Position wünschen wir uns eine kommunikationsstarke, abschlussorientierte Person, die einerseits über die Kaltakquise neue Kunden gewinnt, aber auch durch kompetente Beratung und individuelle Betreuung Kunden langfristig binden kann.

#### IHRE AUFGABEN:

- Auf unterschiedlichen Wegen (Telefonie, E-Mail, Social Media, Mailings, etc.) gewinnen Sie Bestandsund Neukunden als Aussteller (m/w/d) für unsere Messen
- Sie verkaufen aktiv Ausstellungsfläche, Werbeleistungen sowie weitere Dienstleistungen rund um den Messeauftritt
- Für unsere Kunden (m/w/d) erstellen und kalkulieren Sie individuelle Angebote inkl. der Aufplanung und Platzierung des Messestandes
- Sie betreuen unsere Kunden (m/w/d) bei allen Fragen und Anliegen rund um den Messeauftritt, vom ersten Kontakt bis zur finalen Rechnung
- Im Rahmen Ihrer Aufgaben besuchen Sie Kunden (m/w/d) vor Ort sowie andere Messen im Inund Ausland
- Sie etablieren und pflegen langfristige Geschäftsbeziehungen, pflegen Daten in unserem CRM-System und erstellen Reportings

### SIE BRINGEN MIT:

- Eine abgeschlossene Ausbildung zum Veranstaltungskaufmann (m/w/d), eine vergleichbare Ausbildung oder einen höherwertigeren Abschluss
- Erste Berufserfahrung im Vertrieb, idealerweise durch Mitarbeit bei einer Messegesellschaft; Quereinsteiger mit anderweitiger Vertriebserfahrung sind ebenfalls willkommen
- Großes Verhandlungsgeschick, ein hohes Maß an Dienstleitungs- und Serviceorientierung sowie Souveränität im Umgang mit unseren Kunden (m/w/d)
- Eine strukturierte, eigenständige sowie proaktive Arbeitsweise
- Kontaktstärke und Kommunikationstalent, dabei kommunizieren Sie fließend in Deutsch und in Englisch, weitere Sprachen sind von Vorteil
- Flexibilität bei der Gestaltung der Arbeitszeit, Reisefreude sowie die Bereitschaft zu Wochenenddiensten im Rahmen von Veranstaltungen

#### WIR BIETEN IHNEN:

- Einen modern ausgestatteten, sicheren Arbeitsplatz sowie die Möglichkeit des mobilen Arbeitens
- Interessante Aufgaben in einem abwechslungsreichen, internationalen Umfeld
- Eine attraktive Vergütung nach dem Tarifvertrag des öffentlichen Dienstes (TVöD)
- Fachliche und persönliche Entwicklungsperspektiven, z.B. durch regelmäßige Feedbackgespräche und Weiterbildungsmöglichkeiten
- 30 Tage Urlaub bei einer Vollzeitstelle (39 Std./Woche)
- Zuschuss zum Deutschlandticket Job sowie einen kostenfreien Parkplatz auf unserem Gelände
- Dienstrad-Leasing
- Verschiedene bezuschusste Sozialleistungen wie z.B. eine betriebliche Altersversorgung, eine Zusatzkrankenversicherung, etc.
- Diverse Angebote für Mitarbeitende, z.B. Vergünstigungen u.a. im Veranstaltungs- und Kultur-Bereich, Shopping-Angebote, etc.
- Ein kollegiales Miteinander und gemeinsame Aktivitäter

Wollen auch Sie Menschen zusammenbringen und Begeisterung schaffen? Dann senden Sie uns Ihre Bewerbung inkl. Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin, gern per E-Mail an bewerbung@messe-essen.de. Wir freuen uns auf Sie!

Bei Fragen melden Sie sich jederzeit gern bei: Sabine Stahl Personal Fon +49. (0)201.7244–496 oder per Mail an bewerbung@messe-essen.de

Die Datenschutzhinweise der MESSE ESSEN GmbH können Sie unter https://www.messe-essen.de/datenschutz einsehen.

## WWW.MESSE-ESSEN.DE