

KARRIERE MADE IN ESSEN

MESSE
ESSEN

messe-essen.de



#MadeinEssen

Einer der Top 10 Messestandorte in Deutschland. Das sind wir - die MESSE ESSEN GmbH! Mit kreativen Köpfen, handwerklichem Geschick und ganz viel Leidenschaft bieten wir mit unseren 55 Messen und Ausstellungen einen attraktiven Mix aus internationalen, nationalen und regionalen Fach- sowie Verbrauchermessen. Vom inspirierenden Firmenevent in unserem Congress Center bis zur spektakulären Show in der Grugahalle – bei uns ist immer etwas los. Hingabe, Tatendrang und mehrfach ausgezeichneter Service prägen unseren Messestandort. So bringen wir Menschen zusammen und schaffen Begeisterung.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir einen

Sales Manager Messevertrieb (m|w|d)

Diese Stelle ist zunächst für die Dauer von 2 Jahren befristet.

Für diese Position wünschen wir uns eine kommunikationsstarke, abschlussorientierte Person, die einerseits über die Kaltakquise neue Kund*innen gewinnt, aber auch durch kompetente Beratung und individuelle Betreuung Kund*innen langfristig binden kann.

Ihre Aufgaben:

- Auf unterschiedlichen Wegen (Telefonie, E-Mail, Social Media, Mailings, etc.) gewinnen Sie Bestands- und Neukund*innen als Aussteller*innen für unsere Messen
- Sie verkaufen aktiv Ausstellungsfläche, Werbeleistungen sowie weitere Dienstleistungen rund um den Messeauftritt
- Für unsere Kund*innen erstellen und kalkulieren Sie individuelle Angebote inkl. der Aufplanung und Platzierung des Messestandes
- Sie betreuen unsere Kund*innen bei allen Fragen und Anliegen rund um den Messeauftritt, vom ersten Kontakt bis zur finalen Rechnung
- Im Rahmen Ihrer Aufgaben besuchen Sie Kund*innen vor Ort sowie andere Messen im In- und Ausland
- Sie etablieren und pflegen langfristige Geschäftsbeziehungen, pflegen Daten in unserem CRM-System und erstellen Reportings

Sie bringen mit:

- Eine abgeschlossene Ausbildung zum/zur Veranstaltungskauf*frau, eine vergleichbare Ausbildung oder einen höherwertigeren Abschluss
- Erste Berufserfahrung im Vertrieb, idealerweise durch Mitarbeit bei einer Messegesellschaft; Quereinsteiger*innen mit anderweitiger Vertriebserfahrung sind ebenfalls willkommen
- Großes Verhandlungsgeschick, ein hohes Maß an Dienstleistungs- und Serviceorientierung sowie Souveränität im Umgang mit unseren Kund*innen
- Eine strukturierte, eigenständige sowie proaktive Arbeitsweise
- Kontaktstärke und Kommunikationstalent, dabei kommunizieren Sie fließend in Deutsch und in Englisch, weitere Sprachen sind von Vorteil
- Flexibilität bei der Gestaltung der Arbeitszeit, Reisefreude sowie die Bereitschaft zu Wochenenddiensten im Rahmen von Veranstaltungen

Wir bieten Ihnen:

- Einen modern ausgestatteten, sicheren Arbeitsplatz sowie die Möglichkeit des mobilen Arbeitens
- Interessante Aufgaben in einem abwechslungsreichen, internationalen Umfeld
- Eine attraktive Vergütung nach dem Tarifvertrag des öffentlichen Dienstes (TVöD)
- Fachliche und persönliche Entwicklungsperspektiven, z. B. durch regelmäßige Feedbackgespräche und Weiterbildungsmöglichkeiten
- 30 Tage Urlaub bei einer Vollzeitstelle (39 Std./Woche)
- Zuschuss zum Deutschlandticket Job sowie einen kostenfreien Parkplatz auf unserem Gelände
- Dienstrad-Leasing
- Verschiedene bezuschusste Sozialleistungen wie z. B. eine betriebliche Altersversorgung, eine Zusatzkrankenversicherung etc.
- Diverse Angebote für Mitarbeitende, z. B. Vergünstigungen u. a. im Veranstaltungs- und Kulturbereich, Shopping-Angebote etc.
- Ein kollegiales Miteinander und gemeinsame Aktivitäten

Wollen auch Sie Menschen zusammenbringen und Begeisterung schaffen?

Dann senden Sie uns Ihre Bewerbung inkl. Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin, gern per E-Mail an bewerbung@messe-essen.de. Wir freuen uns auf Sie!

Bei Fragen melden Sie sich jederzeit gern bei **Sabine Stahl | Personal**

Fon +49 201 7244-496



bewerbung@messe-essen.de



Die Datenschutzhinweise der MESSE ESSEN GmbH können Sie unter <https://www.messe-essen.de/datenschutz> einsehen.